

RALBAU

Im Gespräch mit Marco Faoro.

Bauprojekte befinden sich bei ralbau in professionellen Händen. Die Kunden profitieren vom langjährigen Erfahrungsschatz, dem überdurchschnittlichen Engagement der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und dem innovativen Qualitätsmanagement Ralbau alpha qm. Beste Voraussetzungen, um Bauvorhaben sicher und erfolgreich umzusetzen.

CEO der ralbau ist Marco Faoro – ihn verbindet eine langjährige, erfolgreiche Zusammenarbeit mit xglas. Wir haben ihm ein paar Fragen gestellt.

F/HERR FAORO, DIE LETZTEN JAHRE WAREN VON EINEM BAUBOOM GEPRÄGT. DIE ZEICHEN SCHEINEN SICH ZU VERDICHTEN, DASS HIER NUN EINE ABKÜHLUNG FOLGEN KÖNNTE. WIE SCHÄTZEN SIE DIE LAGE EIN?

A/ Wenn ich es aus der Lage der Baubewilligungen sehe, stimmt ihre Aussage. Wir hingegen merken aktuell noch nichts und blicken auf einen zuversichtlichen Auftragsvorrat bis ins 2027. Diese Abkühlung ist schon seit über 10 Jahre ein Thema, welches sich bis anhin nie richtig bestätigt hat. Dies liegt sicherlich auch am Marktplatz Schweiz, was für ausländische Arbeitskräfte, welche auch Wohnraum benötigen, sehr attraktiv ist.

F/ERZÄHLEN SIE UNS ETWAS ZU DEN URSPRÜNGEN IHRES UNTERNEHMENS?

A/ Mit meinem damaligen Chef und heutigen VR-Präsidenten bin ich schon mehr als 22 Jahre unterwegs. Wir führen schon immer eine «eigene Philosophie», welche nicht ganz kompatibel in einem Grossunternehmen war und ist. Diese Tatsache, zusammen mit unserem langjährigen Mitarbeiter war Grund genug, den Schritt in ein eigenes Unternehmen zu setzen.

F/UND DIE ZUKUNFT - WAS SOLL SIE RALBAU BRINGEN RESP. WAS HAT DAS UNTERNEHMEN FÜR PLÄNE?

A/ Mit «never change a winning system» möchten wir auch in Zukunft nicht viel ändern. Sicherlich möchten wir in einer «überschaubaren» Grösse bleiben, welche sich mit den genannten Mitarbeitern auch künftig professionell Weiterentwickeln soll und kann.

F/WO WÜRDEN SIE SAGEN UNTERSCHIEDET SICH IHRE FIRMA VON DEN MITBEWERBERN?

A/ Mit Mitarbeitern, welche für unser Unternehmen einstehen und ein «besseres» Produkt liefern. Dies bringt allen Beteiligten unter dem Strich viel mehr.



F/WAS BIETEN SIE ALS ARBEITGEBER UND WIE BEGEGNEN SIE DEM FACHKRÄFTEMANGEL?

A/ Eine sehr gute Frage, welche auch ich mich täglich immer wieder stellen muss. Grundsätzlich soll ein faires und kollegiales Umfeld geschaffen werden, wo sich jeder Mitarbeiter auch identifizieren kann. Natürlich tragen die Anstellungsbedingungen auch massgeblich dazu bei, attraktiv zu sein und zu bleiben, welche wir mit unseren langjährigen Mitarbeitern auch indirekt so bestätigt bekommen. Die Thematik der Fachkräftemangel ist ein generelles Bauproblem, welches uns auch in Zukunft immer stärker begegnen wird. Um dieses Problem für eine nächste Generation zu lösen, müssten zuerst politische Schritte in die Wege geleitet werden und würde diese Artikel sprengen...

F/SIE ARBEITEN SEIT VIELEN JAHREN MIT XGLAS ZUSAMMEN. WAS WÜRDEN SIE AN DIESER ZUSAMMENARBEIT HERAUSSTREICHEN?

A/ xglas widerspiegelt so auch unsere Philosophie, was die Auftragsabwicklung betrifft. Fair, transparent, termingerecht und qualitativ hochwertig. Grund genug solche Unternehmer zu berücksichtigen.

F/WELCHES WAR DAS HERAUSFORDERNDSTE, ABER VIELLEICHT AUCH SPANNENDSTE PROJEKT DER LETZTEN JAHRE?

A/ Für mich persönlich die Weiterführung der Ralbau AG. Ein Aufgabengebiet was man so nicht nur erlernen kann und auch keine Probezeit hat.

F/BRINGT DIE KOOPERATION MIT XGLAS ALS FÜHRENDEM GLASPRODUZENTEN DER REGION VORTEILE – ZUM BEISPIEL IN DER FLEXIBILITÄT ODER DER REAKTIONSGESCHWINDIGKEIT?

A/ Ganz sicher. In unserer schnelllebigen Gesellschaft gewinnt das Thema immer mehr an Wichtigkeit.

Mit «never change a winning system» möchten wir auch in Zukunft nicht viel ändern.





Marco Faoro | CEO der Ralbau AG

